

စက္ကန့် ၆၀ အတွင်း အလုပ်ရရှိနည်း

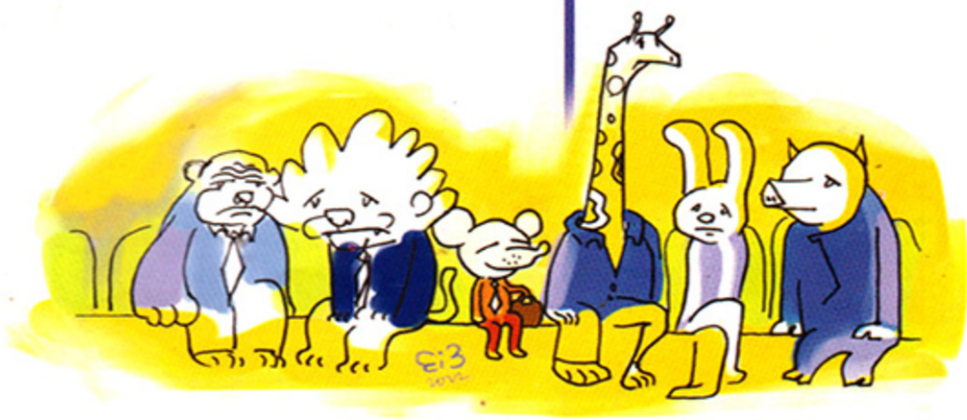
မောင်မြတ်မိုး

ဝန်ထမ်းအလိုရှိသည်

Job Announcement

Job Vacancy

ပြည်တွင်း၌သာ သန့်ထားရန်



Cover Art : Zay Yar Win Htet

နိဒါန်း

သင်အလုပ်အကိုင်ရအောင် ဤစာအုပ်က ကူညီနိုင်သလား

အင်တာဗျူးတွင် သင်သာလွန်ကောင်းမွန်ခြင်းမရှိလျှင် အလုပ်အကိုင်ရမည်မဟုတ်ချေ။ ၎င်းအပြင် လစာစေ့စပ်ညှိနှိုင်းရာ၌ လည်း သင်ကျွမ်းကျင်မှုမရှိလျှင်လည်း အကောင်းဆုံးဖြစ်နိုင်မည့်လစာကို ရရှိနိုင်မည့်ပုံမပေါ်ချေ။ ကျွန်တော့်သင်တန်းသူ၊ သင်တန်းသားများက နည်းလမ်းတိုင်းကို ကြိုးစားခဲ့ကြပြီး၊ အလွန်ကောင်းသောအလုပ်များ ရရှိရန် ဤစာအုပ်ထဲမှ အဖြေများကို အောင်မြင်စွာ အသုံးပြုခဲ့ကြသည်။ သင့်ကိုယ်သင် ဈေးကွက်တင်ခြင်းက အခက်အခဲဖြစ်နေသည် ကို သင်တွေ့ရှိရလျှင်၊ ဈေးကွက်တင်ခြင်းက လူတစ်ဦးတစ်ယောက်အတွက် အလွယ်တကူဖြစ်မလာကြောင်းကို သိရှိခြင်းဖြင့် သက်သောင့်သက်သာနေပါ ဆိုလင့်ကစား အလုပ်ရှာဖွေသူ ထောင်ပေါင်းများစွာတို့ က ဤစာအုပ်ကို ဖတ်ရှုခဲ့ကြပြီး ဘာပြောရမည်၊ ဘာမပြောရမည်နှင့် ခက်ခဲသောမေးခွန်းများ ဖြေနည်းတို့ ကို လျင်မြန်စွာ သိနားလည်လာခဲ့ကြ သည်။ အင်တာဗျူးများ တွင် သူတို့ ကိုယ်သူတို့ ရောင်းချရန် အကောင်းဆုံးနည်းလမ်းများကို သူတို့ သိနားလည်ခဲ့ကြသည်။ ထို့အပြင် ရလဒ်က သူတို့ အတွက် စကားပြောသည်။ သူတို့ အလုပ်အကိုင်ရကြသည်။ ဤအကြောင်းရင်းကြောင့် ဤအရာသည် သင်လိုချင်သောအလုပ်ကို သင်ရရှိ အောင် ကူညီမည့် အဖိုးတန်သော အထောက်အကူပြုနည်းလမ်းဖြစ်လိမ့်မည်ဟု ကျွန်တော်ထင်သည်။

ကျွန်တော်၏ အလုပ်လုပ်ရက်အများ စုကို သင်တန်းသူ၊ သင်တန်းသားများအား အကြံပေးရင်းသော်လည်းကောင်း၊ အလုပ်သမားရှာဖွေရေး မန်နေဂျာများကို စကားပြောရင်းသော်လည်းကောင်း ကျွန်တော်ကုန်လွန်ခဲ့သည် ။ ဤစာအုပ်ထဲမှ ထိုးထွင်းသိမြင်မှုများကို မျှဝေပေးရန် မိန့်ခွန်းရာပေါင်းများစွာ ကျွန်တော်ဟောပြောခဲ့ပြီး၊ တီဗွီနှင့် ရေဒီယို အစီအစဉ်များ စွာပေါ်၌ ပေါ်ထွက်ခဲ့သည် ။ အော်ပရာဝင်းဖရေး ရှိုးပွဲပေါ်တွင် ပင်လျှင် ဆွေးနွေးခဲ့သည် ။ သင့်ကို အကောင်းဆုံးဖြစ်နိုင်သော အကြံဉာဏ်ပေးရန် ကျွန်တော်ဂရုစိုက်သည် ။ ၎င်းကြောင့် သင်စကားပြောလိုသော အလုပ်ရှင်တစ်ယောက်ယောက်ကို သဘောကျစိတ်များ ဖြစ်အောင်ပြုလုပ်ဖို့ သင်အဆင်သင့်ဖြစ်နေကြောင်း သေချာစေရန် ဤစာအုပ်ကို ကျွန်တော်အဆင့်မြှင့်ခဲ့သည် ။ အဆင့်မြှင့်ထားသော ဤစာအုပ်က အခန်းအသစ်၊ အချက်အလက်နှင့် သုတေသနပြုလုပ်ချက်အသစ်များ ပါဝင်သည် ။ ၎င်းမှာ တိုတိုနှင့် အချက်အလက်လည်း ပြည့်စုံသည် ။ ထို့ကြောင့် သင်၏ အင်တာဗျူးမတိုင်မီညတွင် ၎င်းကို တစ်အုပ်လုံး သင်ဖတ်ရှုနိုင်သည် ။ အသစ်ထုတ်ဝေသော ဤစာအုပ်တွင် အစစ်အမှန်အင်တာဗျူးများ ၌ အသုံးပြုသောအဖြေ ၁၂၅ ခုပါရှိသည် ။ ကျွန်တော့် သင်တန်းသား၊ သင်တန်းသူများက အလားတူခက်ခဲသော မေးခွန်းများ မေးသည့် အလုပ်ရှင်များ နှင့် ရင်ဆိုင်ရသောအခါ ထိုအဖြေများကို အသုံးပြုခဲ့ကြသည် ။

ပြင်ဆင်ခြင်းက သင်၏ အောင်မြင်မှုအတွက် အဓိကသော့ချက်ဖြစ်သည် ။ သင်၏ နောက်အင်တာဗျူးများ တွင် သာလွန်ကောင်းမွန်ရန် သင်သိရှိဖို့ လိုအပ်သော အရာရာတိုင်းကို နောက်စာမျက်နှာများ တွင် ဖော်ပြထားသည် ။ ဖတ်ရှုပါ။ ပူလောင်သောထိုင်ခုံထဲတွင် သင်ရှိနေသောအခါ၊ သင်အကောင်းဆုံးဖြေဆိုလိမ့်မည်ဖြစ်ကြောင်း အာမခံရရှိလိမ့်မည်။

အလုပ်အကိုင်ရှာဖွေကြသူများအား ကြီးကျယ်သော အလုပ်ရရှိရန် ဤ
စာအုပ်က ကူညီခဲ့ပုံအကြောင်း၊ အောင်မြင်သော ဇာတ်လမ်းများ
တစ်ခုပြီးတစ်ခု၊ ကျွန်တော်ဆက်တိုက်ကြားနေရသည် ။ ဤစာအုပ်က
များစွာ သော အခြားလူများ အတွက် ထိရောက်မှုရှိသကဲ့သို့ သင့်အတွက်
လည်း ထိရောက်မှုရှိမည်ကို ကျွန်တော်သိနေသည် ။ ထို့ကြောင့် သင်
အလုပ် အကိုင်အသစ်ရရှိလျှင် ကျွန်တော်သိပါရစေ။

သင်အောင်မြင်ပါစေ

ရော်ဘင်ရှင်ယန်

အခန်း(၁)

အဘယ်ကြောင့် ၆၀ စက္ကန့်လဲ

"ကျွန်တော်တို့ ခင်ဗျားကို အင်တာဗျူးဖြေဆိုဖို့ လာစေချင်ပါတယ်" အံ့ဖွယ်ကောင်းသော ဤစကားလုံးများက အလုပ်ရှာဖွေသူတိုင်း ကြားလိုကြသော အရာများ ဖြစ်ကြသည်။ ထိုစကားလုံးများကို ပြောလိုက်သည် နှင့်တစ်ပြိုင်နက် အလုပ်ရရှိသောအမြင်က အလုပ်ရှာဖွေသူ၏ စိတ်ထဲတွင် စတင်ပုံဖော်လာသည်။ ဤဖုန်းခေါ်ခြင်းကို သင်လက်ခံရရှိပြီးသောအခါ သင်ဖုန်းချလိုက်ပြီး စိတ်လှုပ်ရှားမိ၍ သင်၏ အလုပ်လျှောက်လွှာ က သင့်ကို ဤမျှအထိ ခရီးရောက်စေခဲ့သဖြင့် သင်ကျေနပ်မိသည်။

တယ်လီဖုန်းလိုင်း၏ အခြားတစ်ဖက်အဆုံးတွင် သင့်ကို အင်တာဗျူးခေါ်ရန်ဆုံးဖြတ်ခဲ့သော အလုပ်ရှင်ထိုင်နေသည်။ သူ၏ စိတ်ထဲတွင် အတွေးသုံးခုက ဤကဲ့သို့ပြေးလွှားနေသည်။ "သင် ဤအလုပ်ကို လုပ်နိုင်မည်လား။ သင် ဤအလုပ်ကို လုပ်မည်လား"၊ သူတို့ သင့်ကို စီမံအုပ်ချုပ်နိုင်အောင် သူတို့ ၏ အဖွဲ့အစည်းတွင် သင်အောင်မြင်စွာ ဖွံ့ဖြိုးတိုးတက်မည်လား အလုပ်ရှင်စိုးရိမ်ပူပန်နေသည်။ ကောင်းစွာ သင့်တော်သူဖြစ်မည့် လူတစ်ယောက်ကို တွေ့ရှိဖို့ ခက်ခဲသည်။ လုပ်စရာ အလုပ်များ ပုံနေသည်။ ဖိအားများ ဖြစ်လာသဖြင့် အလုပ်သမားငှားရမ်းဖို့ ဆုံးဖြတ်ရသည်။ အလုပ်ရှင်က သင်အလုပ်သမားဖြစ်လိမ့်မည်ဟု မျှော်လင့်သည်။ သူပြုလုပ်ဖို့ လိုအပ်သော၊ အရေးကြီးသည့် အလုပ်တာဝန်၊ ဝတ္တရား

များကို သူ အထပ်ထပ်အခါခါပြောသည် ။ စိုးရိမ်ပူပန်ခြင်း၊ မျှော်လင့်ခြင်း သံသယဖြစ်ခြင်းတို့ ကို သူတစ်ပြိုင်တည်းခံစားနေရသည် ။ အလုပ်လုပ်ရမည့် ကျွမ်းကျင်မှုများ သင့်တွင် ရှိလိမ့်မည်ဟု သူဆုတောင်းနေသည် ။

အလုပ်ရှင်အဖို့ မူ အလုပ်ခန့်အပ်ခြင်းက ခက်ခဲသောလုပ်ငန်းစဉ်တစ်ခုဖြစ်သည် ။ အမှားအယွင်းများက အလွန်အကုန်အကျများ နိုင်သည် ။ အလုပ်သမား အလုပ်ထွက်ခြင်းက အလုပ်ဆုံးရှုံးခြင်း၊ အမှားများ ၏ ကုန်ကျစရိတ်နှင့် လူအသစ်ကို လေ့ကျင့်ရခြင်းတို့ ပေါင်းထည့်သောအခါ မကြာခဏဆိုသလို လူပုဂ္ဂိုလ်၏ လစာထက် သုံးဆပိုမိုကုန်ကျသည် ။ အလုပ်ရှင်က မှန်ကန်သောလူကို အလျင်အမြန်ရှာတွေ့ချင်သည် ။ အလုပ်ကို ကောင်းစွာလုပ်နိုင်သူ၊ လုပ်မည့်သူကို သူရှာဖွေသည် ။ မည်သူ့ကို ငှားရမ်းရမလဲနှင့် ပတ်သက်သောအဖြေကို သူရှာဖွေသည် ။

စက္ကန့် ၆၀ ချဉ်းကပ်နည်းသည် သင့်ကို လိုရင်းရောက်စေပြီး အလုပ်ရှင်တစ်ယောက်ကို သင့်အား အလုပ်ခန့်စေရန် တိုက်တွန်းမည့် စံထားလောက်သော နည်းလမ်းဖြစ်သည် ဟူသော အတင်းအကျပ်လုပ်နေသည့် အကြောင်းအရင်းများ စွာရှိသည် ။

အာရုံစိုက်မှု၊ ချစ်ခင်မှု၊ အတိုင်းအတာ

အလျင်အမြန်သွားလာလှုပ်ရှားနေရသော ယနေ့ကမ္ဘာတွင် ကျွန်တော်တို့ သည် မကြာခဏဆိုသလို အရာဝတ္ထုများ အပေါ် စက္ကန့် ၆၀ အောက် လျှော့ပြီး အာရုံစိုက်ကြသည် ။ အလုပ်ရှာဖွေသူများ ထံ၌ အင်တာဗျူးမေးခွန်းများကို ဖြေဆိုသောအခါ တတွတ်တွတ်ပြောဆိုကြသော စကား ကြောရှည်သည့် အဖြေများ သည် အင်တာဗျူးမေးသူကို သူတို့အား အလုပ်မခန့်ဖို့ စိတ်ထဲမှတ်ယူစေသည် ။ ကတုန်ကယင်ဖြစ်ခြင်းနှင့်

ကြိုတင် ပြင်ဆင်မှုမရှိခြင်းတို့ က ရှည်လျားသော တောင်စဉ်ရေမရပြော
ဆိုသော မှားယွင်းသော သို့မဟုတ် မည်သည့်အခါမှ အဆုံးမသတ်သော
အဖြေ များကို မကြာခဏ ရလဒ်တွက်စေသည်။

အာရုံပြုခြင်းကို ဖမ်းယူရန် အထိရောက်ဆုံးနည်းလမ်းက မေးခွန်း
အသီးသီးကို တိုတိုနှင့် လိုရင်းရောက်သော အပြုအမူဖြင့်
အကျဉ်းရုံးပြော ဆိုရန် သင်၏ စိတ်အားထက်သန်မှုကို အသုံးပြုခြင်းဖြစ်
သည်။ ။ အဖြေတစ်ခုခုအတွက် စက္ကန့် ၆၀ ထက် မည်သည့်အခါမှ ပိုမို
အသုံးမပြုပါနှင့်။

သူတို့ နားထောင်နေကျကသလား

အင်တာဗျူးမေးသူများက သူတို့ ကို တစ်နာရီလောက်ကြာသော
မေးခွန်းများ မေးကြပြီး၊ အဖြေတစ်ခုခုကို မည်သည့်အခါမှ
မကြားကြကြောင်း အလုပ်ရှာဖွေသူများ သိရှိကြရသောအခါ တအံ့တဩ
ဖြစ်ကြသည်။ ။ အဘယ်ကြောင့်နည်း။ အဘယ်ကြောင့် ဆိုသော် သူတို့
နားထောင်မနေကြ သောကြောင့်ဖြစ်သည်။ ။ သူတို့ ပင်ပန်းနွမ်းနယ်၊
အာရုံလွင့်ပျံ့ ပျင်းရိကြ၍ အလုပ်သမားလောင်းသည် မှားယွင်းသော
ရွေးချယ်မှုဖြစ်ကြသည်။ ။ (သူအလုပ်ကိုလုပ်နိုင်မည်မဟုတ်)ဟု
ခံစားမိကြသည်။ ။ စက္ကန့် ၆၀ သို့မဟုတ် ၎င်းအောက်နည်းသော အချိန်
အတွင်း၌ သင့်လိုရင်းကိုရောက်စေ သောအခါ ထိုလူနားထောင်နေမည့်
အခွင့်အလမ်းကို သင့်မြင့်တင်သည်။ ။ လိုအပ်နေသော
လုပ်ငန်းတာဝန်များကို ယခင်က သင်အောင်မြင်ပြီး မြောက်ခဲ့ပုံကို သင်
အသေးစိတ်ထပ်ထည့်ပြီး အထောက်အပံ့ပေးသော အချက်အလက်များ
နှင့် အလုပ်နမူနာများကိုပြသ၍ သင်၏ အဖြေကို သံနေသံထားအမျိုးမျိုး
နှင့် စိတ်အားထက်သန်မှုများ ပေါင်းထည့်သောအခါ အလုပ်ရှင်က

နှိုးထပြီး၊ သတိပြုမိစရာပြုလာသည် ။ ထို့နောက် ဤ စာအုပ်ထဲတွင် သင်သိနားလည်မည်ဖြစ်သော အတည်ပြုပြီးနည်းစနစ်နှစ်ခု(ငါးချက်လုပ်ငန်းစဉ်နှင့် ၆၀ စက္ကန့်ရောင်းချခြင်း)ကို သင်အသုံးပြု သောအခါ ဖြစ်စဉ် တစ်ခုလုံးက ပုံစံအသစ်ကို ဆောင်လာပါလိမ့်မည်။ အလုပ်ရှင်က အလုပ်အတွက် သင့်တော်သောလူကို တွေ့ရှိသွားနိုင်သော ကြောင့် စိတ်လှုပ်ရှားစပြုလာသည် ။ ထိုလူက သင်ဖြစ်သည် ။

ကမ္ဘာ့ပျက်သည့် အမြဲနှိုးတော့သော မိန့်ပြန်နည်းအစီအစဉ်ပုံစံမာားပုဒ်ပုဒ်နည်း

ရပ်မြင်သံကြားနှင့် ရေဒီယိုက ကျွန်တော်တို့ ၏ ကမ္ဘာကို စက္ကန့် ၃၀၊ စက္ကန့် ၆၀၊ စီးပွားရေးကြော်ငြာများ ဖြင့် ဖြည့်ထားသည် ။ ၎င်းတို့ ကလိုရင်း ကို လျင်မြန်စွာရောက်စေသော တိုတောင်းထိမိသော ကြော်ငြာများ ဖြစ်ကြသည် ။ သတင်းအစီရင်ခံစာများကလည်း အလားတူမှု စည်းမျဉ်းများ ကို အသုံးပြုပြီး သတင်းဇာတ်လမ်းများကို တစ်မိနစ်မှ သုံးမိနစ်အစိတ်အပိုင်းများ ဖြင့် ကန့်သတ်ထားသည် ။ ကျွန်တော်တို့ အားလုံးသည် မြန်ဆန်သော ဤဆက်သွယ်ပြောဆိုခြင်းကိရိယာများ နှင့် အလေ့အကျင့်ဖြစ်အောင် လေ့ကျင့်ထားကြရသည် ။ အလုပ်အင်တာဗျူးတစ်ခုအတွင်း၌ သင်၏ တင်ပြချက်ကို တိုတိုတုတ်တုတ် ထိထိမိမိဖြင့် လိုရင်းရောက်စေမည့် မှန်ကန်သော စကားလုံးများကို အသုံးပြုခြင်းသည် အလုပ်ရှင်ကို သင်အလုပ်လုပ်နိုင်သည် ဟူသော ယုံကြည်မှုဖြစ်ပေါ်စေလိမ့်မည်။

နှုတ်ပြောပုဒ်ပုဒ်သော သင်၏ လူပုဒ်နည်းကတည်းပား

၆၀ စက္ကန့်ရောင်းချခြင်းသည် အလုပ်ရှင်၏ စိတ်ဝင်စားမှုကို နှိုးထစေမည့် သင်၏ အခြေခံကိရိယာဖြစ်သည် ။ ဤ ၆၀ စက္ကန့် လုပ်ငန်းက

တံ ပြားက သင်၏ ကျွမ်းကျင်မှုများ ၊ စွမ်းဆောင်ချက်များ နှင့် ယခင်အ
တွေ့အကြုံများကို သင်၏ အလုပ်ရှင်အား နားထောင်ချင်အောင် ချက်ချ
င်း လုပ်မည့်ပုံစံဖြင့် အကျဉ်းချုပ်ဖော်ပြလိမ့်မည်။ ၆၀ စက္ကန့်ရောင်းချခြ
င်းက သင်၏ အောင်မြင်မှုအတွက် ခိုင်လုံသော ဖြတ်လမ်းတစ်ခုဖြစ်သ
ည် ။ သင်တန်းသားများ တစ်ယောက်ပြီးတစ်ယောက်က ၎င်းသည် သူ
တို့ အသုံးပြုခဲ့သမျှတွင် အကောင်းဆုံးအလုပ်ရှာခြင်း နည်းစနစ်ဖြစ်သ
ည် ဟု သတင်းပို့ကြသည် ။ ၎င်းက ဖန်တီးရန်လွယ်ကူသလို အကောင်
အထည်ဖော်ရန်လည်း လွယ်ကူသည် ။ ဤနည်းစနစ်ကို သင် သင်ယူပြီး
သည် နှင့်တစ်ပြိုင်နက် သင်၏ အင်တာဗျူးများ အကြီးအကျယ် တိုးတ
က်ကောင်းမွန်လာလိမ့်မည်။ အဘယ်ကြောင့် ဆိုသော် အလုပ်အကိုင်တ
စ်ခု ရရှိရန်လိုအပ်သော အရေးအကြီးဆုံးအရာကို သင်ပြုလုပ်နိုင်မည်ဖြစ်
သောကြောင့်တည်း။ ၎င်းက သူ၏ အလုပ်ကို သင်မည်ကဲ့သို့ ဆောင်ရွ
က် နိုင်ကြောင်း သူ့ကို သင်တိတိကျကျပြောပြနေစဉ် အလုပ်ရှင်ကို သင်
နားထောင်ခိုင်းခြင်းပင်ဖြစ်သည် ။
